

SALIDAS PROFESIONALES PHARMA

2023/2024

SECTOR PHARMA



BIG PHARMA

Es uno de los sectores con **mayor peso económico**

En España está centrado principalmente en la **comercialización del fármaco**, aunque tenemos un entorno productivo muy interesante.

Las grandes multinacionales farmacéuticas tienen un **pipeline de productos que engloban desde Ap, Especialistas y hospitales**

Astrazeneca, Janssen - Cilag, Bristol Myers Squibb, MSD, Novartis



BIOTECNOLOGÍA

Enfocado en productos **biotecnológicos, biológicos, biosimilares, terapia celular y enfermedades raras y 100% hospitalarias.**

El Pipeline de productos es más especializado y reducido, su target en principio hospitalario.

Entre otras podemos destacar a **Biogen, Amgen, Gilead y Alexion (Astrazeneca), pharma mar**



MEDICAL DEVICES

Dispositivos médicos que van desde pequeños equipos: Stent, marcapasos, desfibriladores hasta las grandes máquinas hospitalarias: rayos X, oncológicos, gammagrafía

Su foco es hospitalario y en su perfiles destaca una cercanía importante hacia el paciente. Incluso cercano a quirófano

Destacamos compañías líderes en el campo de devices: **Medtronic, Boston, Johnson & Johnson, Braun hasta compañías tecnológicas como GE Healthcare, Philips healthcare y Siemens.**
T

SECTOR PHARMA



LABORATORIOS FARMACEUTICOS

En España destacan compañías nacionales y multinacionales con un importante entorno productivo:

Insud Pharma
Berlimed (Bayer)
Medinsa
Normon
Rovi
Almirall
Grifols
FAES



CROS

Compañías/ consultoras a través de las cuales los laboratorios externalizan sus ensayos clínicos. (fase I-IV)

IQVIA
Parexel
PPD
Linical
Pivotal
Labcorp
Syneos



CONSULTORÍA

Compañías que dan servicio y que gestionan diferentes proyectos para los laboratorios, desde marketing, business intelligence o proyectos de market access.

Destacan por un perfil 360°

IQVIA
Doctaforum
Meisys
Antares
Accenture
Deloitte

SECTOR PHARMA



VENTURE CAPITALS

Fondos de capital riesgo que invierten para adquirir un accionariado en compañías tamaño medio/ start ups

Inveready
Nina Capital
Ysios
Capital cell



START UPS

Empresas de nueva creación que presentan grandes oportunidades de crecimiento

Methinks
Goodgut
Palo Biopharma
Aelix Therapeutics
Neuroelectrics
Minoryx

TARGET PHARMA 2023

COMPAÑÍA	INFO	COMPAÑÍA	INFO
Roche	SUIZA	SANOFI	FRANCIA
<i>pfizer</i>	EEUU	GSK	UK
<i>MSD</i>	EEUU	LILLY	<i>EEUU</i>
<i>Johnson & Johnson</i>	JOHNSSION DISPOSITIVOS Y JANSSEN MEDICAMENTO	<i>NOVONORDISK</i>	DIABETES. DINAMARCA
ABBVIE	BIOTECH DE ABBOTT	TAKEDA	JAPON
BMS	UK	AMGEN	BIOTECH, ONCO, SNC, HEMATO. EEUU
ASTRAZENECA	UK	GILEAD	BIOTECH, INFECCIOSAS, ANTIRRETROVIRALES. EEUU

SALIDAS PROFESIONALES

Graduados en ciencias de la salud: farmacia, biología, química, biotecnología, biomedicina, medicina, veterinaria y similares.

Enfermería/ Fisioterapia con especial foco en medical devices

Doctorados

ADE/ económicas y marketing que quieren dar el salto al sector pharma



SALIDAS PROFESIONALES

I+D

Galénica y analítica

Atención al detalle, análisis

Quality control

Análisis microbiológico y fisicoquímico de la materia prima y el producto terminado

Quality Assurance

cumplimiento GMPs

Orientación al cliente, asertividad, comunicación

SALIDAS ENTORNO PRODUCTIVO/ INDUSTRIAL

Producción

Planificación de la producción.

Acondicionamiento 1ª y 2ª

Capacidad de análisis y orientación al logro

Lean manufacturing

Diseño de herramientas e implementación para mejorar proceso productivo

Análisis y logro

Tech transfer

Escalado de laboratorio a planta

Supply chain/ Logística/ compras

SALIDAS PROFESIONALES

Interesantes perfiles que hayan cursado FIR / BIR....

Regulatory affairs

Documentación necesaria para registrar los medicamentos. Debe conocer la legislación europea, nacional y autonómica.

AEMPS, EMA; FDA

Reconocimiento mutuo, centralizado y descentralizado.
comunicación, análisis, logro

SALIDAS REGULATORY/ FARMACOVIGILANCIA

Farmacovigilancia

Identificación, registro u comunicación de las reacciones adversas de los medicamentos, cosméticos y productos sanitarios

AEMPS, EMA; FDA

Compliance

Conjunto de buenas prácticas adoptadas por las compañías identificar riesgos operativos, legales

SALIDAS PROFESIONALES

Ventas

Experiencia imprescindible para las posiciones de negocio
Orientación al logro, cliente, impacto e influencia

Marketing

Herramientas operativas y estratégicas para potenciar la venta
Capacidad analítica, conceptual, orientación al cliente

Medical affairs

Medical marketing

Materiales, publicaciones, congresos, documentación

Asociaciones de pacientes. Government affairs

NEGOCIO

MSL

Nexo de unión entre los KOLs y el laboratorio
Perfil de ventas con un alto dominio científico

Market access / Health economics

Negociación con las autoridades sanitarias nacionales y autonómicas para introducir un fármaco en el mercado

Acceso más institucional y HEOR centrado en el precio
Comunicación, cliente, logro, análisis e influencia.

Business intelligence

Manejo e interpretación de datos para la toma de decisiones
Análisis, logro, estrategia

Business development

Identificación de oportunidades de negocio a largo plazo
Logro, análisis, estrategia, cliente

INFORMACIÓN

Fundamos thePower en 2017 con una misión clara: “poner los conceptos claves, herramientas e inspiración a disposición de todo aquel con inquietud y ganas de aprender” sin importar en qué parte del mundo esté. Nos propusimos transformar el modelo de la educación y para hacerlo, hemos seguido algunos valores fundamentales. Valores que representan a todos nuestros estudiantes como son la innovación, el aprendizaje constante o la disrupción.

Web de thePower:

<https://thepower.education/>

Linkedin de Almudena García y Sergio Pérez:

www.linkedin.com/in/almudenagarcíarodriguezvigil/

www.linkedin.com/in/sergioperezvera/