

NEGOCIACIÓN INTEGRADORA

INTEGRATIVE NEGOTIATION

PRESENTACIÓN

Este curso sobre negociación integradora constituye un taller donde los/as participantes, a partir de una breve base teórica, practicarán las habilidades fundamentales para el desarrollo de procesos de negociación en los entorno social profesional y/o personal que permitan la integración constructiva de la diversidad y la gestión positiva de los conflictos.

ESTRUCTURA Y CONTENIDO

Incrementar los conocimientos y las habilidades de los participantes para desarrollar procesos de negociación que integren la perspectiva de las partes implicadas.

CALENDARIO, HORARIO Y LUGAR DE IMPARTICIÓN

Fechas del curso: 11, 18 y 25 de noviembre en formato on-line y 27 de noviembre en formato presencial.

Horario: 11, 18 y 25 de noviembre de 12.00 a 14.00) y el 27 de noviembre de 11.00-15.00.

Lugar de impartición: Sesiones on-line: Plataforma zoom:
<https://unavarra.zoom.us/j/95327499107> Sesión presencial: Facultad de Psicología. Lugar a determinar

CRITERIO DE EVALUACIÓN

Asistencia al 80% de las sesiones presenciales (requisito necesario para superar el curso) Participación activa en las sesiones evaluada mediante registro (20%)

Adecuado desempeño en las situaciones de simulación evaluado mediante registro de aplicación de las competencias básicas (80%).

PERSONAL DOCENTE

José Manuel Martínez García. Profesor Titular Facultad de Psicología (UAM)

Jorge S. López Martínez. Universidad Pública de Navarra

María Sorial Oliver. Universidad Pública de Navarra

Nº HORAS / CRÉDITOS

10 horas presenciales + 15 horas de trabajo personal.

1 ECTS.